



RICARDO STEWART  
099 602 720

# OVINOS PRODUCCIÓN Y DESARROLLO



RICARDO STEWART  
099 602 720

EL OBSERVADOR Montevideo, Sábado 7: Domingo 8 de noviembre de 2020. Suplemento de 8 páginas

## Sintonía fina para crecer

Con renovadas oportunidades se presentan excelentes perspectivas para la carne y la lana



### Mercados

A pesar de la pandemia la demanda por el textil se reposiciona desde Asia



### Corderos

Lejos del techo las diferentes razas van por el aumento de la oferta en los próximos meses



### Seguridad

Mayores controles policiales permiten avanzar en el control de la campaña

Las prácticas sostenibles y de bienestar animal son claves y necesarias para poder competir.

Conozca las guías para la producción ética de ovinos en Uruguay publicadas en [Wool.com.uy](http://Wool.com.uy). Obtenga mayor valor por su trabajo.



ENGRAW



Miguel Sanguinetti, presidente de SUL

# El rubro proyecta su estrategia con confianza a pesar de la pandemia

EL PRODUCTOR URUGUAYO VE CON OPTIMISMO LAS POSIBILIDADES DE LA CARNE Y LA LANA PESE AL ESCENARIO GLOBAL COMPLEJO

**H**a sido un año muy desafiante para el sector lanero, considerando que la oveja da carne y lana, y sin duda que esta fibra natural atraviesa una crisis desde hace un año, pero igualmente al sector ovino uruguayo “lo vemos como muy firme, pensando que esta coyuntura sanitaria mundial va a pasar”, explicó el presidente del Secretariado Uruguayo de la Lana (SUL), Miguel Sanguinetti.

Explicó los mercados de la lana van a continuar un tiempo más con esa característica de precios variables, con semanas que van a subir la cotizaciones y en otras van a bajar, pero siempre con una tendencia alcista.

En este marco, lo que “notamos es que cuando se produce una suba fuerte en el mercado del este australiano, repercute internamente en Uruguay y se empiezan a vender algunos lotes como ocurrió hace pocas semanas que el indicador de mercado subió un 10% en Australia y los uruguayos vendieron enseguida algunos lotes principalmente de lanas finas que es lo que el mercado está buscando en este momento”.

Sanguinetti dijo en resumen que se observa un momento complicado, “pero se ve a la gente con buen ánimo y a muchos productores chicos principalmente que quieren dedicarse a la cría de ovinos destinados a la producción de carne. En ese sentido vemos la perspectiva con mucha tranquilidad y esperamos que los mercados nos acompañen”.

Consultado sobre las acciones que desarrolla en esta coyuntura Sanguinetti expresó que hay que tener en cuenta que el SUL se financia con un porcentaje que se recibe de la venta de lanas, y en ese sentido “hemos podido continuar pese a que se ha producido una merma muy importante en los ingresos, los que se ubican prácticamente en 15% de lo que normalmente recaudaba”.

El titular de esta institución destacó que pese a esa situación y merced al esfuerzo de la gerencia, personal y de toda la directiva, se ha podido “sobrellevar una situación que no ha sido fácil”.

Así es que se ha estado junto a los productores concurriendo a las diferentes exposiciones del interior del país que “nos han llamado para hacer diferentes eventos, poniendo los técnicos a disposición. Además el trabajo que se hace habitualmente en tatuajes y trabajos con las cabañas.

Dijo que hay que tener en cuen-



## ODS 4 -

### Educación de calidad:

8400 personas capacitadas desde el año 2012 en Convenio con INEFOP y más de 484 cursos realizados en todo el territorio nacional dirigidos a trabajadores y productores rurales.



## ODS 8 -

### Trabajo decente y crecimiento económico:

6.418.703 millones de ovinos en manos de 17.093 productores (Fuente: DICOSE, MGAP) Divisas generadas por el rubro: US\$ 204.503.262 En 2019 puesto 12 del rubro en la matriz de exportaciones de bienes. (Fuente: elaboración SUL en base a cifras de Dirección Nacional de Aduanas)



## ODS 9 -

### Industria, innovación e infraestructura:

Industrias topistas con alta especificidad técnica e inversión tecnológica (Cuarto país exportador de tops a nivel mundial) - Desarrollo e implementación de compartimentos ovinos de bioseguridad a cielo abierto — Inversión en genética ovina



## ODS 10 -

### Reducción de las desigualdades:

Capacitación en el medio rural y apoyo a la tarea docente con jóvenes. Relacionamiento anual con más de 30 centros educativos de nivel terciario y universitario. - Organización de concursos dirigidos a jóvenes con interés en el rubro.

ta que cuando los mercados se reactiven y se empiecen a “vendar las lanas, van a hacer las lanas mejor acondicionadas las que más rápido se van a posicionar y se van a vender”.

Por su parte, la producción y comercialización de la carne ovina se viene desarrollando muy bien, alcanzando una excelente colocación y muy buenos precios. A su vez la nueva figura de los compartimentos

ovinos se viene desarrollando con mucha expectativa y buenos negocios.

Hay que reconocer que un cordero de compartimento vendido a unos US\$ 85 es un buen negocio.

## MODELO DE NEGOCIOS



Por Leonardo Bolla  
Director de Agromedios

Convencidos que las posibilidades de desarrollo del rubro son excelentes, y que más allá de los problemas actuales provocados por el Covid 19 existen oportunidades de colocación para los productos y subproductos del ovino. Los productores y sus familias, dentro de un sector que presentan muy favorables posibilidades de integración, encontraron un modelo de diversificación exitoso tanto con la lechería, la granja y la ganadería vacuna.

De bajo costo de inversión inicial pero con rápida respuesta y diversos productos como la carne y la lana que contribuyen a estimular la rentabilidad, la actividad enfrenta un definido resurgir, que para advertirlo solo hay que transitar por los campos de distintas zonas del país. En el área metropolitana este fenómeno de diversificación es definido y exitoso y los crecientes controles de la policía para enfrentar los delitos del abigeato, la faena clandestina y el ataque de perros son un elemento transformador de esta realidad productiva.

El cambio de escenario que sacude al ovino, viene acompañado de un perfil de crecimiento que comienza a mostrarse con señales más firmes a pesar de las referidas dificultades, pero también con la tecnología y la genética que permiten alcanzar dichos resultados promisorios.

Al tiempo que está en aumento la actividad en las exposiciones ganaderas y se incrementa la participación de las diferentes razas, lo que refleja un amplio abanico productivo en relación con la dinámica de la carne y la lana.

Son los jóvenes, fervorosos participantes de esta tendencia, en virtud de las diferentes actividades de capacitación desplegadas en cursos, instituciones, talleres y muestras productivas que se relacionan con sus iniciativas productivas y comerciales y abren un camino novedoso que permite en el futuro crecer, crecer y crecer.



## Tendencias

# La lana comienza a revertir los problemas comerciales del corriente año

ROMEO VOLONTÉ, GERENTE DEL SUL, ENFATIZÓ EN LAS CRECIENTES SEÑALES DE INTERÉS POR CORTES CÁRNICOS PROCEDENTES DESDE ASIA

Luego que se supere la pandemia se espera que se inicie una pronta colocación de la lana y que la demanda opere por encima de la oferta, según las previsiones que destacó el gerente del Secretariado Uruguayo de la Lana (SUL), Romeo Volonté.

Los dos grandes temas desde el punto de vista de los mercados para el sector ovinos, son por un lado la lana y por otro la carne ovina, en el primero hay que tener en cuenta que la pandemia mundial del Covid 19 generó un enorme impacto en todo el comercio internacional, con su aparición y efectos muy notorios a principios de este año en China.

Luego su impacto en Europa y en sus mercados consumidores de un artículo que es un producto textil, que no es un producto de primera necesidad y esto generó una paralización muy grande de toda la comercialización y una acumula-



ción de stocks en distintas etapas de la cadena.

Volonté dijo que lógicamente la lana siguió creciendo en el lomo de las ovejas, en las barracas, en las industrias, peinaurías e hilanderías y en todas las etapas de la cadena se generaron sobre stock que lentamente en este mes de octubre se comenzó a recuperar tímidamente.

En las perspectivas que presenta

el sector es muy notoria la incertidumbre como resultado de la pandemia, así como una paralización grande cuando sucedió la primera ola de la pandemia en Europa.

Por lo tanto, si actualmente hay una situación similar se genera una incertidumbre muy grande en el comercio de la lana, que impacta precisamente en que siga limitado el comercio de esta fibra natural, sostuvo el gerente del SUL. Por otro lado, desde el lado de la oferta de lanas se sabe que a nivel mundial se ha ido achicando y sobre todo en vellones de buena calidad, porque Australia ya venía de un proceso de sequía. Cuando se reactive la de-

manda a valores normales, la lógica es que la oferta se encuentre en las mismas condiciones de lo que era antes del conflicto EEUU-China a partir de agosto-setiembre de 2019 y que empezó a entelecer la operativa comercial a nivel mundial. El entrevistado estimó que se espera que cuando se solucione la situación de pandemia se inicie una lenta salida de los diferentes stocks de lana y una demanda por encima de la oferta, sostuvo Volonté.

Acerca de la carne ovina la situación es distinta porque la pandemia determina condiciones en la demanda, pero al ser un alimento el consumo se ha mantenido, recor-

dando Volonté que China que el año pasado fue un actor de mercado importante, está empezando a tener incidencia. Mientras que se mantiene el volumen de exportaciones y los precios se han preservan en buenos niveles, a diferencia de lo que ha sucedido con la lana y continúa la expansión de producción y negocios de la carne ovina de los compartimentos con destino a Estados Unidos. También se espera que no haya dificultad de disponibilidad en la capacidad industrial para la faena de los corderos, en las plantas que también deben faenar importantes volúmenes de vacunos, finalizó Volonté.

## Bioseguridad a campo y cielo abierto en 15 compartimentos

El sistema uruguayo de bioseguridad animal apuesta a la producción de carne ovina de alta calidad dirigida a los mercados internacionales más exigentes como el Nafta, Unión Europea, Japón e Israel.

La iniciativa está integrada por organizaciones públicas y privadas dentro de la aplicación de normas sanitarias definidas, auditorías y certificaciones realizadas por parte de las autoridades del ministerio de Ganadería y Agricultura.

Se trata de desarrollar las medidas de vigilancia, control y bioseguridad dentro de un modelo de animales a "a cielo abierto" y con un enfoque sostenible de trabajo de acuerdo con las normas de bienestar animal y cuidado de los recursos naturales.

Con predios sin bovinos y aislados con sistemas de doble alambrado y con una subpoblación identificada y trazada, se realiza la aplicación de pruebas serológicas negativas a la fiebre aftosa y sanidad de ingreso.

Al mismo tiempo, se maneja un estricto registro de los movimientos, la sanidad, el manejo y se restringe el ingreso de personal y ani-

males con una faena independiente y certificaciones oficiales.

La iniciativa se lanzó en el 2013 con la finalidad de facilitar el comercio de ovinos y mercado libres de la fiebre aftosa sin vacunación con productos y sub productos en sus diferentes modalidades como animales en pie y cortes de carne ovina con hueso y alternativas tecnológicas de promoción del rubro.

La máxima autoridad sanitaria, la Organización Mundial de Sanidad Animal promociona la figura del compartimento como una de las herramientas reconocidas y de integración pública y privada con una propuesta eficiente de vigilancia epidemiológica en cuanto a la fiebre aftosa.

En la actualidad, los compartimentos se distribuyen uno en Artigas, Paysandú, Soriano, Colonia, Flores y Maldonado y dos en San José, Salto y Florida y tres en Cerro Largo.

Mientras que existen una decena de solicitudes para la apertura desde distintos puntos del país y se espera las señales comerciales que permitan avanzar en estas iniciativas.



### LA MARCA DE SUS CORDEROS EN EL MUNDO

**NIREA**  
Premium Lamb

Reafirmando nuestro compromiso de seguir creciendo y consolidando nuestra marca en los mercados más exigentes, Frigorífico San Jacinto - Nirea S.A. informa que en el mes de noviembre se realizará en nuestra planta industrial el 10º Concurso Post Mortem del Cordero Pesado.

#### OPERATIVA COMERCIAL INTEGRADA

- Red de Representantes en todo el país
- Equipo técnico certificando la calidad desde el campo
- Precio base para todo el año, libre de flete y comisión
- Pago por atributos de calidad



#### ÚLTIMA TECNOLOGÍA INDUSTRIAL

- Sistema de recepción y baño de ovinos
- Corrales aprobados según protocolo de Bienestar Animal
- Playa de faena con tecnología procedente de Nueva Zelanda
- Cámara de oreo de canales de última generación
- Sistema de trazabilidad de canales





## Controles

# Seguridad rural tiene prioridad en la defensa de la actividad productiva

SE RESALTA LA CAPACITACIÓN Y SENSIBILIZACIÓN EN TALLERES QUE SE VIENEN EFECTUANDO EN TODO EL PAÍS, DESTINADOS A FISCALES Y FUNCIONARIOS DE LOS MINISTERIOS DE DEFENSA NACIONAL E INTERIOR Y DEL PODER JUDICIAL

Se está avanzando notoriamente en el objetivo de lograr una mayor seguridad rural, incluyendo la lucha contra el abigeato, resaltó a El Observador la doctora Fernanda Maldonado, directora general del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP) y presidenta de la Comisión Asesora de Seguridad Rural.

Explicó que es el resultado de modificaciones legislativa que incluso se han plasmado en la Ley de Urgente Consideración, como por ejemplo la ampliación de la presunción de la legítima defensa.

Comentó por otra parte, la actividad de capacitación y sensibilización en talleres que se viene efectuando en todo el país, que se destinan fundamentalmente a los fiscales, funcionarios de los ministerios de Defensa Nacional, del Ministerio del Interior y jueces del Poder Judicial. Además se están implementando talleres más específicos a requerimientos de las autoridades de los ministerios que actual en la prevención y represión del abigeato, así como en toda la cadena de investigación. También se incluye la actividad de funcionarios que actúan en el control de las fronteras en



Carloa María Uriarte y Fernanda Maldonado

coordinación con los ministerios del Interior y Defensa que ya ha dado los primeros resultados en una problemática relacionada principalmente con el contrabando donde se ha procedido en la incautación de

mercaderías de productos de la granja y del chacinado principalmente. También se ha logrado la reapertura de varias comisarías y destacamentos en todo el país en una coordinación intensa con el sector privado.

Maldonado señaló por otra parte que hay medidas que se están implementando y van a necesitar seguramente de varios meses para que se vean reflejadas en los números de las estadísticas. Preciso que en el úl-

timo semestre hubo un crecimiento del abigeato, pero ya se está observando nuevamente un descenso de estos delitos y otras actividades vinculadas como la faena clandestina. “Esperamos que antes de fin de año se vean los resultados como consecuencias de estas medidas. Además en el proyecto de ley de presupuesto hay otras medidas que se proyectan por el MGAP referidas a la identificación de los ganados, la posibilidad de establecer sanciones al respecto. Se están estudiando algunos nuevos mecanismos sobre la trazabilidad individual, así como se evalúa su aplicación en los yeguarizos. Se espera entonces que pronto se vean reflejados los resultados de las medidas que comenzaron a ser aplicadas”.

Resaltó asimismo la mayor colaboración de los productores, siendo más proactivos con sus denuncias y proporcionar información para facilitar una investigación más eficiente de los delitos. También el Ministerio del Interior tiene un contacto más directo con los productores, los que se empoderan y sean proactivos en la prevención y que con sus denuncias se puedan identificar las zonas más problemáticas.

Eduardo Filliol, delegado de los productores

## Autoridades policiales y productores coordinaron estrategia contra delitos

El representante de los productores en la Comisión Nacional de Seguridad Rural, Eduardo Filliol, afirmó que con el Director Nacional de Seguridad Rural, William González, “actualizamos de la actividad que en este sentido se está cumpliendo a nivel del país, así como también el problema de los animales sueltos en la vía pública y plantearle la problemática que se maneja en ese departamento”.

Dijo que las respuestas siempre son positivas escuchándose los problemas que tienen los productores y que son de un extenso trabajo, que comprende a animales sueltos, como perros, en las situaciones de abigeato son para trabajar en equipo, como se le planteó a González y que constituye el camino que hay que continuar para armar un equipo para



La novel dirección del ministerio del Interior fue dotada de recursos para un intenso patrullaje

poder sacar adelante este esfuerzo.

Filliol enfatizó en que es necesario integrar grupos de colaboradores y de confianza para poder ir de a poco trabajando en esos temas que hacen a la seguridad en el medio rural.

Acordamos quedar en contacto permanente, en tanto que la ley respectiva está ahora en la órbita del Ministerio de Economía y Finanzas, considerando que todavía no se ha reglamentado. “Pero por lo menos entendemos que tenemos avances muy positivos, por el hecho del status sanitario del país y también por lo que resultan los abigeatos porque a veces se afectan también animales sueltos que son de otros dueños también.

Están dependencias policiales involucradas han recibido apoyos de recursos, que en el caso de

Paysandú recibió nuevas camionetas que ayuda mucho, subrayó Filliol, quien agregó que en el caso del departamento de Salto, los productores hicieron entrega a los funcionarios policiales de un droner con visión nocturna, lo que demuestra que hay un interés en colaborar de forma permanente por parte del sector. “Seguimos en contacto muy directo con fiscales, jueces, Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca, Intendencias y Policía, mientras que las gremiales de productores estamos todos comprometidos en el entendido de que ese es el camino”.

La respuesta de la Seguridad Rural a nivel nacional compromete a su vez prontas soluciones, por ejemplo en Paysandú se ha logrado bajar sensiblemente incidencia las mordeduras de perros, dijo Filliol. Por su parte, en el caso del abigeato sigue muy complicado y afecta principalmente zonas en el eje de la ruta 3 en su trayecto por Paysandú. “Ahí tendremos que estar más ocupados en lo que refiere a la vigilancia y puestos móviles. También resulta ver el ánimo positivo con un cambio de actitud por parte de la Policía, remarcó Filliol.



Rodrigo Santos, Ejecutivo de frigorífico San Jacinto

# Lejos del techo la potente demanda desde el exterior supera con amplitud la oferta de corderos

A PESAR DE LOS PROBLEMAS, LA OPERATIVA DEL RUBRO SE DESARROLLA CON FIRMEZA Y ESTABILIDAD, CON EL IMPULSO DE LA ORIGINAL FIGURA DEL COMPARTIMENTO

A pesar de los problemas, la operativa del rubro se desarrolla con firmeza y estabilidad, con el impulso de la original figura del compartimento

Las posibilidades comerciales de la carne ovina en los mercados siguen siendo muy atractivas para Uruguay, que viene operando con firmeza y buen potencial de calidad, resaltó el responsable de compra de haciendas de Frigorífico San Jacinto, Rodrigo Santos.

El representante industrial sostuvo que resulta de interés señalar también que Frigorífico San Jacinto integra el Plan Estratégico Nacional del Rubro Ovino (Penro), donde están representadas todas las instituciones vinculadas a la



actividad ovina de este país.

Agregó que el rubro se desarrolla actualmente bien, se encuentra funcionando con firmeza y estabilidad, por lo menos desde el punto de vista de la carne ovina. Ha venido desplegando una actividad bastante constante en los últimos tiempos y con una faena fuerte y en todas las categorías.

El mercado está atravesando por similares características al mercado vacuno, donde China pasó a ser un “jugador” importante como comprador de carne y eso ha determinado que en todas las categorías, como ovejas, capones y corderos que “es nuestra especialidad, haya tenido durante todo el año una demanda y que ha sido procesada por nosotros”, comentó el funcionario del Frigorífico San Jacinto.

Santos opinó que si bien el rubro tiene muchas amenazas como el abigeato, los predadores, entre otros que son conocidos y que son temas que deben ser trabajados. Por otra parte, “en mi relación con los clientes podemos comprobar que el rubro siguió avanzando hacia una especialización y que la calidad de

cordero que entra a los frigoríficos ha ido mejorando.

También se avanzó en la especialización de las razas carniceras, ya que quien produce carne se especializó en razas carniceras y el que produce lana en razas laneras, pero todos llegan a un cordero pesado con distintas características, con una calidad industrial interesante”.

Consultado sobre la marcha de los negocios de exportación y sus perspectivas, afirmó que siempre ha observado al rubro ovino con capacidad de adaptarse más a las situaciones de los mercados.

El cordero pesado supera algunas de las crisis económicas de los mercados porque de pronto el tipo de cortes que se produce tiene un consumo en determinados estratos y

que le significa tener menos riesgo de caída.

Por otra parte, la pandemia actual que afecta al mundo, impacta como en todos los rubros de la carne, pero lo hace igualmente con otras ventajas, por ejemplo China a pesar de los problemas que ha tenido, las dificultades que enfrentado la carne bovina han sido superiores que en la carne ovina.

Por otra parte, en Brasil que es otro cliente fuerte, en esta época es cuando más retira producciones desde Uruguay con vista a atender su mercado en fin de año. También EEUU con la carne que lleva de “nuestros compartimentos ovinos”, ha sido más bien un problema de volumen de Uruguay que de demanda.

Los jóvenes demostraron que tienen destreza con los ovinos

## Concurso en el marco de la Expo Prado 2020



El Concurso de Destrezas Ovinas cumplido en la Expo Prado 2020 permitió promover a nivel de la juventud agropecuaria el interés y la capacitación en el rubro, estimular la cultura del trabajo y difundir técnicas exitosas en favor del mayor rendimiento, el bienestar animal y el medio ambiente.

Con la propuesta de la competencia de conocimiento y destrezas prácticas se fomentó la capacitación entre los jóvenes dentro de una actividad en la cual participaron los interesados en dos categorías de entre 15 y 18 años y mayores de 19 a 22 años.

Se organizó la actividad con un máximo de 10 parejas para desplegar una actividad en equipos y cumplir con las destrezas con tiempos entre tres y cinco minutos sin contar la explicación de la con-

signa con dos jurados que calificaron la tarea y evaluaron el tiempo, la eficiencia y la conclusión de la prueba.

Se cumplió una amplia lista de tareas con más de 20 labores entre las cuales se resaltó la evaluación de la condición corporal, manipulación de jeringas, identificación de razas, dentición y manejo de dosificaciones.

Además de clasificar, vellones, corderos, ovejas y la identificación parásitos y conocimiento de drogas, junto con los elementos de esquila, descole, desoje, control de predadores, pasturas y suplementos estratégicos.

En la categoría menores los primeros premios fueron para Melina Sánchez y Agustín Cabrera y en mayores Agustín Ramos y Felipe Bartora.

# Lanas Trinidad



La calidad  
está en  
nuestra  
Naturaleza



Tel:  
(+598) 2601 0024

E-mail:  
CwUruguay@wtp.com.uy



Iniciativa

# Agro Trabajo genera oportunidades para los jóvenes especializados en el rubro

SE CONTRIBUYE ADEMÁS A AUMENTAR Y DESESTACIONALIZAR LA PRODUCCIÓN Y MEJORAR LA CALIDAD DE LA MATERIA PRIMA

Central Lanera Uruguay (CLU) está realizando un proyecto cofinanciado por la Agencia Nacional de Desarrollo (ANDE), en el marco del programa de desarrollo de proveedores destinado a promover proyectos intensivos de carne ovina y que está funcionando desde hace un año, destacó el gerente general de Central Lanera Uruguay CLU, Diego Saavedra.

En semejanza de lo que se realiza en Nueva Zelanda se produce con pasturas intensivas, artificiales, con división de los campos, y manejo del pastoreo y con razas prolíficas. Se trata de tecnologías de procesos, equipamientos e insumos, que hacen al desarrollo de los sistemas. Además se procura levantar una restricción que refiere a una de las limitantes sobre los recursos humanos calificados para trabajar con el rubro ovino y sobre todo emprendimientos intensivos.



Diego Saavedra

En este sentido, se hizo un acuerdo con Agro Trabajo, que es una bolsa de trabajo virtual, incorporando todas las formas de trabajo con los ovinos y por de esa forma facilitar el reclutamiento de jóvenes es-

pecializados. De esta manera, se encara también el desarrollo de contratos que facilite el sistema de remuneración variable, acorde a la normativa legal. Saavedra señaló que también se abarca el equipa-

miento, que son insumos que ofrece el Centro Tecnológico Ovino, que de alguna manera redondea los sistema que se están instalando y que son parte del futuro hacia donde muchos productores van a ir y desde la CLU se tiene la visión de fortalecer eso para afirmar la producción de los corderos pesados de calidad.

De esta forma, se contribuirá además a aumentar y desestacionar la producción y mejorar la calidad de la materia prima.

El funcionario de CLU afirmó que el objetivo del proyecto es aumentar la cantidad de corderos que maneja esta institución, pero a su vez se sabe que muchos de los predios que han instalados los sistemas y que están funcionando bien, van a servir de espejo para otros productores que luego se animen, tomen como referencia esos sistemas y los implanten en sus establecimientos que pueden ser difusores del éxito de estas tecnologías. Saavedra ad-

mitió que en definitiva es una apuesta al aumento de las majadas del país, remarcando que es un sistema intensivo que permite competir con la agricultura, con la lechería, que se puede instalar en zonas de todo el país. En todas las zonas existe un área donde se puede promover las pasturas o instalar pasturas artificiales. Además no tiene porqué ser en todo el establecimiento, sino que puede ser en parte de esas superficies. "Además se adecua especialmente para los productores lecheros que piensan salir del rubro por la baja rentabilidad que tienen los tambos, encontrando en el ovino igual o más rentabilidad con menos trabajo y menos capital y puede ser una buena alternativa. También para predios que tienen chacras marginales que salieron de la agricultura en otros años y tienen tierras donde se pueden instalar pasturas artificiales y puede ser una buena alternativa.

## AGROMEDIOS

INFORMACIÓN PARA DECIDIR

RURAL 610  
LA RADIO PAÍS



Dirección y conducción:  
**Leonardo Bolla**  
Lun a vie de 17:00 a 18:30

contactorural

El programa crece,  
la audiencia también.



[www.agromedios.com](http://www.agromedios.com)

El portal se consolida.  
Nuevos espacios, más dinámicos  
y actualizados.



¡En todas las redes sociales!

Suplemento Agromedios  
y El Observador



Formato papel y digital

Todos los temas de la actualidad agropecuaria y económica del país analizados en profundidad. Mes a mes en suplementos papel distribuidos con El Observador y formato digital en [www.agromedios.com](http://www.agromedios.com)

EL OBSERVADOR



Propuesta

# Wool Uruguay le pone el valor de la marca al producto en el contexto internacional

LA PROPUESTA TIENE ESPECIAL ATENCIÓN EN EL CUIDADO DEL MEDIO AMBIENTE Y DE TODOS LOS CONCEPTOS RELACIONADOS CON LO NATURAL

La promoción de lanas en el mundo, la propuesta que conjugó desde el Palacio Legislativo al Uruguay productivo con el entorno de este centro parlamentario, fue destacado por Inés Bonicelli, vicedirectora de Uruguay XXI, institución que se encarga de la promoción de las exportaciones uruguayas en el exterior.

Uruguay Wools es la campaña que venía destacando las cualidades de la lana uruguaya en el mundo y que cuenta ahora con el apoyo de Uruguay XXI, la Agencia de Promoción e Inversiones.

La estrategia de promoción incluye el concepto de que en los mercados más sofisticados y valiosos en el mundo, sobresalen los atributos en torno a lo místico y a lo natural que acompañan. Dijo creer que en esos mercados hay una vuelta a lo natural y lo que precisamente esta marca pretende es reflejar esos atributos para que se reconozca en esos mercados. Recordó que en esa jornada de presentación había subrayado que “hoy y más hacia el futuro, se puede hacer un proceso de trazabilidad de la lana, desde la prenda final que adquiere un cliente en el exterior, hasta la producción en un campo de cualquier parte de Uruguay. Por lo tanto, todos los detalles de ese proceso se podrán registrar en un código QR. Por ejemplo un cliente que compre una prenda en cualquier parte del mundo, podrá saber de dónde proviene esa lana”.

Dijo que el cometido es construir el “valor de la marca”, para que el consumidor final empiece a buscar y pedir la lana uruguaya ya que “si el consumidor final lo pide, también lo va a pedir el industrial textil, porque el hilandero va a querer procesar las uruguayas, porque de eso se trata. Que se empuje toda la cadena productiva e industrial desde el



Lanzamiento de la iniciativa con autoridades en el Palacio Legislativo

consumidor de esa lana”. Bonicelli admitió que se procura agregar un plus de valor con la trazabilidad de la lana, pero además con lo que va a reflejar que esas lanas son producidas con estándares de bienestar animal hasta de cuidado del medio ambiente a lo largo de la cadena, la mano de obra especializada que trabaja con la lana en las esquilas, en las industrias peinadoras, como también en las barracas donde se hace la clasificación de los vellones. Todo eso es hecho en Uruguay como se sabe, con mucha atención al cuidado del medio ambiente, de todo lo natural. Las empresas que producen los tops por ejemplo, lo hacen con mucho cuidado del medioambiente utilizando energías renovables, también con efluentes adecuados, lo que creemos podrá ser apreciado por el consumidor en el mundo, dijo Bonicelli.

## ESTRATEGIA DE PROMOCIÓN

Agregó que esta campaña se está implementando en forma gradual para lo cual el Secretariado Uruguayo de la Lana (SUL) ha comenzado a promover desde una web creada para esos fines, produciendo contenidos por esa vía de comunicación y que los potenciales compradores del exterior lo vayan conociendo. Además en paralelo se van a impulsar estrategias de exportación más tradicionales acompañando a las industrias y también a las pequeñas empresas, a las artesanas y tejedoras, como también a las empresas no tan pequeñas que ya trabajan en la confección de prendas de lana.

**CONFÍE,**  
CIBELES CUIDA SU MAJADA:

SMART TRITOM<sup>NE</sup>

**Ranizole Ranide Bonlam**

BLOQUE PERIPARTO BLOQUE FLUSHING

**RAIDER RAIDER<sup>plus</sup>**

**cibeles**  
Confianza que genera Resultados



## Tendencias

# Una positiva recuperación de la demanda asiática reactiva el mercado

EL PRESIDENTE DE LA UNIÓN DE CONSIGNATARIOS LANEROS, RICARDO STEWART, ALERTÓ QUE PERSISTE UN ESCENARIO DE INESTABILIDAD EN EL EXTERIOR

El mercado lanero internacional se encuentra en un momento de inflexión luego de varias semanas de subas que registraron los precios en el mercado australiano, lo que sucedió hasta la última semana del pasado mes de octubre, afirmó a Ovinos Producción y Desarrollo el presidente de la Unión de Consignatarios y Rematadores de Lana (UCL), Ricardo Stewart.

En sus declaraciones efectuadas el pasado martes 3 señaló que hasta ese momento el mercado local quería empezar a armarse con algunos productores que ya tenían posición de venta, con valores que si bien son más bajos que la zafra pasada, igualmente eran como para considerar.

En este marco, se hicieron algunos negocios que lograron los US\$ 2,20 el kilo en Corriedale, y otras ventas en dos dólares y por su parte lanas medias se colocaron en el



Ricardo Stewart

eje de tres dólares a US\$ 3,50. Una oferta de Merino grifa verde sobre las 21 micras en alrededor de cinco dólares y arriba de ese precio se lograron ventas de lanas más finas en

entorno a los 18 a 19 micras que tenían algún componente adicional como puede ser un certificado de bienestar animal, que alcanzaron precios superiores.

Con este panorama hasta fines de octubre todo parecía que habría una actividad más fluida, pero en esta última semana a partir del primero de noviembre habrá que ver el comportamiento del mercado australiano, para ver si convalida esa firmeza que hubo en su momento o se debilita un poco por la inestabilidad que se está registrando en Europa o por el retroceso provocado por la pandemia o por otro lado China empieza a demandar un poco más de lana, dijo Stewart.

El consignatario sostuvo que hasta fines de octubre China empezaba a efectuar algunos pedidos a las industrias uruguayas, que daban para tener una posición y un valor donde había productores que ya estaban con la posición de vender. Luego de la semana de fines de octubre y principios de noviembre con la baja que se produjo hay que rever y ver como continúa el mercado..

## ENCUADRE

A principios de noviembre, es difícil afirmar como seguirá el mercado hacia adelante, un poco por la inestabilidad que tiene Europa ya señalada por la pandemia, que puede repercutir negativamente. “Esperemos que el mercado por lo poco que queda de esta parte de la zafra 20-21, pueda haber algún movimiento antes de fin de año y que le de algún alivio a los productores que están con necesidad y ganas de vender”, puntualizó. Stewart indicó que el productor está vendiendo lanas de la zafra 19-20, mientras está esquilando las majadas del período 20-21. En este contexto durante los primeros días de noviembre se ha registrado una intención de negocios con pocas operaciones concretadas y con precios oscilan para Corriedale en los US\$ 1,70 a US\$ 2,30, algunas cruas en el eje de los tres dólares hasta US\$ 3,50 y mejores valores para vellones con mayor finura y acondicionamiento según sea grifa verde o a amarilla o certificado de bienestar animal, expresó Stewart.

A los parásitos internos, no les des ventajas. Protegé tus lanares y tu capital con **Soliverm**.

**Soliverm** combina la acción de dos antihelmínticos, el **Oxfendazol** y el **Praziquantel**.

Esta combinación brinda un gran poder antiparasitario, y una acción larvicida y ovicida sin necesidad de aumentar la dosis.

Amplio espectro

Tenias

Gastrointestinales

